



Автономная некоммерческая профессиональная образовательная  
организация «Многопрофильная Академия непрерывного образования»  
АНПОО «МАНО»  
Колледж

ПРИНЯТО

Решением Педагогического совета

АНПОО «МАНО»

Протокол № 01-01/16 от 01.06.2022 г.



УТВЕРЖДАЮ

Директор АНПОО «МАНО»

В.И. Гам

01 июня 20 22 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**

по дисциплине

**ОП.10 Международное коммерческое право**

**Специальность 38.02.04 Коммерция (по отраслям)**

Квалификация: Менеджер по продажам

Заочная форма обучения

Программа учебной дисциплины **«Международное коммерческое право»** разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта (далее – ФГОС) по специальности среднего профессионального образования (далее СПО) **38.02.04** Коммерция (по отраслям), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 15 мая 2014 г. № 539 .

Организация-разработчик: АНПОО «Многопрофильная Академия непрерывного образования».

Разработчик:  
Янабаева Н.Ш., преподаватель

## СОДЕРЖАНИЕ

	стр.
<b>1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	4
<b>2. СТРУКТУРА И ПРИМЕРНОЕ СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	6
<b>3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	13
<b>4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	14
<b>5. ЛИСТ ИЗМЕНЕНИЙ И ДОПОЛНЕНИЙ, ВНЕСЕННЫХ В РАБОЧУЮ ПРОГРАММУ</b>	17

# **1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

Международное коммерческое право

## **1.1. Область применения программы**

Программа учебной дисциплины является частью основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности СПО **38.02.04** Коммерция (по отраслям)

## **1.2. Место дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы:**

Дисциплина «Международное коммерческое право» является общепрофессиональной, формирует знания и умения студентов в области рыночной концепции управления.

## **1.3. Цели и задачи дисциплины – требования к результатам освоения дисциплины:**

В результате освоения дисциплины обучающийся должен уметь:

**уметь:**

- ориентироваться в международной коммерческой терминологии;
- анализировать и применять международные нормативно-правовые акты;
- аргументированно доказывать обоснованность включения отдельных положений в коммерческие договоры с контрагентом;
- проводить научно-исследовательскую и аналитическую работу с использованием источников международного коммерческого права;
- собирать, систематизировать и обобщать информацию о внешнеэкономических процессах;

**знать:**

- основные понятия международного коммерческого права, ориентироваться в источниках МКП;
- особенности статуса различных субъектов и правового регулирования объектов МКП;
- специфику и основные источники правового регулирования различных видов международных коммерческих сделок, международного посредничества, международных расчетов, международной инвестиционной деятельности, международных перевозок;

## **5.1. Менеджер по продажам должен обладать общими компетенциями, включающими в себя способность:**

ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.

ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

ОК 4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.

ОК 12. Соблюдать действующее законодательство и обязательные требования нормативных документов, а также требования стандартов, технических условий.

## **5.2. Менеджер по продажам должен обладать профессиональными компетенциями, соответствующими видам деятельности:**

### **5.2.1. Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.**

ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

ПК 1.3. Принимать товары по количеству и качеству.

### **5.2.2. Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности.**

ПК 2.4. Определять основные экономические показатели работы организации, цены, заработную плату.

### **5.2.3. Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохранности товаров.**

ПК 3.2. Рассчитывать товарные потери и реализовывать мероприятия по их предупреждению или списанию.

ПК 3.5. Контролировать условия и сроки хранения и транспортирования товаров, обеспечивать их сохранность, проверять соблюдение требований к оформлению сопроводительных документов.

## **1.4. Рекомендуемое количество часов на освоение программы дисциплины:**

максимальной учебной нагрузки обучающегося 96 часов, в том числе:  
обязательной аудиторной учебной нагрузки обучающегося 8 часов;  
самостоятельной работы обучающегося 88 часов.

## 2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### 2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

<b>Вид учебной работы</b>	<b><i>Объем часов</i></b>
<b>Максимальная учебная нагрузка (всего)</b>	<b>96</b>
<b>Обязательная аудиторная учебная нагрузка (всего)</b>	<b>8</b>
в том числе:	
лекции	4
практические занятия	4
<b>Самостоятельная работа обучающегося (всего)</b>	<b>88</b>
<b>Итоговая аттестация в форме дифференцированного зачета</b>	

## 2.2. Тематический план и содержание учебной дисциплины «Товарная политика»

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, практические работы, самостоятельная работа обучающихся	Объем часов	Уровень освоения
1	2	3	4
<b>Раздел 1. Общая характеристика международного коммерческого права</b>		<b>48</b>	
<b>Тема 1.1. Понятие и система международного коммерческого права. Источники международного коммерческого права</b>	<b>Лекция.</b> Понятие международного коммерческого права. Система международного коммерческого права. Понятие и виды источников международного коммерческого права: международные договоры, национальное законодательство, обычаи, судебная практика, доктрина.	2	1,2
	<b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> подготовка доклада по теме: «Источники международного коммерческого права».	2	
	<b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> 1. Виды источников международного коммерческого права. Классификация источников международного коммерческого права. 2. Международный договор как источник международного коммерческого права. Двусторонние и многосторонние (универсальные, региональные) международные договоры. 3. Решения и резолюции международных организаций – источники международного коммерческого права. 4. Международные торговые обычаи (обыкновения). 5. Принципы международных коммерческих контрактов (УНИДРУА) 2004 г.	4	2,3
<b>Тема 1.2. Субъекты международного коммерческого права</b>	<b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> Понятие субъектов международного коммерческого права. Виды субъектов международного коммерческого права. Деловая игра: «Приём товаров по количеству и качеству».	2	1,2
	<b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> 1. подготовка к практическому занятию «Субъекты международного коммерческого права»; 2. подготовка к тесту по темам «Понятие и система международного коммерческого права. Источники международного коммерческого права», «Субъекты международного коммерческого права».	4	

	<p><b>Практическое занятие. Субъекты международного коммерческого права:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Общая характеристика субъектов международного коммерческого оборота.</li> <li>2. Понятие и правовой статус коммерсантов.</li> <li>3. Юридические лица как субъекты международного коммерческого оборота.</li> <li>4. Транснациональные компании.</li> <li>5. Государство – субъект международного коммерческого оборота.</li> </ol> <p>Деловая игра: «Установление контактов с деловыми партнерами, заключение договоров и контроль их выполнения, предъявление претензии и санкции».</p>	2	2,3
<b>Тема 1.3. Трансграничная несостоятельность</b>	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b></p> <p>Понятие трансграничной несостоятельности. Способы правового регулирования трансграничной несостоятельности.</p>	2	1,2
	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> подготовка к докладу «Объекты международного коммерческого оборота»</p> <p>Определение основных экономических показателей работы организации, цены, заработной платы.</p>	2	
	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b></p> <p><b>Объекты международного коммерческого оборота:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Общая характеристика объектов международного коммерческого оборота.</li> <li>2. Товар. Деньги. Ценные бумаги как объекты международного коммерческого оборота.</li> <li>3. Результаты интеллектуальной деятельности.</li> </ol>	4	2,3
<b>Тема 1.4. Сделки в международном коммерческом обороте</b>	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b></p> <p>Понятие международных коммерческих сделок. Источники регулирования международных коммерческих сделок. Виды международных коммерческих сделок. Заключение, изменение и расторжение международных коммерческих сделок. Обеспечение исполнения международных коммерческих сделок. Ответственность по международным коммерческим сделкам.</p>	4	1,2
	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. подготовка к практическому занятию «Международные коммерческие сделки. Договор международной купли-продажи товаров»;</li> <li>2. подготовка к тесту по теме «Договор международной купли-продажи товаров».</li> </ol>	4	



	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b>  <b>Международные коммерческие сделки. Договор международной купли-продажи товаров:</b>  1. Общая характеристика международных коммерческих сделок.  2. Понятие международной купли-продажи товаров. Международная купля-продажа товаров в соответствии с Венской конвенцией ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров.  3. Понятие договора международной купли-продажи.  4. Субъекты договора международной купли-продажи товаров.  5. Заключение, изменение и прекращение договора международной купли-продажи товаров.</p>	4	2,3
<b>Тема 1.5. Разрешение международных коммерческих споров</b>	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b>  Разрешение международных коммерческих споров государственными судами. Международный коммерческий арбитраж. Альтернативные способы разрешения международных коммерческих споров.</p>	4	1,2
	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b>  1. подготовка к практическому занятию «Порядок разрешения международных коммерческих споров. Международный коммерческий арбитраж»;  2. подготовка к тесту по теме «Разрешение международных коммерческих споров».</p>	4	
	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b>  <b>Порядок разрешения международных коммерческих споров.</b>  <b>Международный коммерческий арбитраж:</b>  1. Понятие международного гражданского процесса.  2. Понятие и правовая природа международного коммерческого арбитража.  3. Международно-правовые основы международного коммерческого арбитража.  4. Арбитражное соглашение, его виды.  5. Арбитражное разбирательство.  6. Исполнение иностранных арбитражных решений. Нью-Йоркская конвенция 1958 года о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений.  7. Альтернативные методы разрешения споров.</p>	4	2,3
<b>Раздел 2. Правовое регулирование международной коммерческой деятельности</b>		<b>46</b>	
<b>Тема 2.1. Международная инвестиционная</b>	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b>  Источники регулирования международной инвестиционной деятельности.</p>	4	1,2

деятельность	Договоры, опосредующие международную инвестиционную деятельность. Режимы инвестиционной деятельности. Защита прав инвесторов. Инвестиционный арбитраж.		
	<b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> подготовка доклада «Инвестиционная деятельность в международном коммерческом обороте».	2	
	<b>Самостоятельная работа обучающихся: Инвестиционная деятельность в международном коммерческом обороте:</b> 1. Международно-правовое регулирование инвестиционной деятельности. 3. Режим иностранных инвестиций. Национальный режим в отношении иностранных инвестиций. Режим наибольшего благоприятствования. Привилегированный режим. 4. Риски при осуществлении международной инвестиционной деятельности. 5. Гарантии прав иностранных инвесторов. Сеульская конвенция 1985 г. об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций. 6. Порядок разрешения инвестиционных споров. Вашингтонская конвенция 1965 г. о порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами.	4	2,3
<b>Тема 2.2. Выполнение работ и оказание услуг в международном коммерческом обороте</b>	<b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> Виды работ и оказание услуг в международном коммерческом обороте.	2	1,2
	<b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> подготовка к опросу.	2	
<b>Тема 2.3. Международный коммерческий оборот прав на результаты интеллектуальной деятельности</b>	<b>Лекция.</b> Источники правового регулирования оборота прав на результаты интеллектуальной деятельности в международном товарообмене. Договорные формы международной торговли правами на результаты интеллектуальной деятельности. Решение практических заданий по теме: «Расчёт товарных потерь и реализация мероприятий по их предупреждению или списанию».	2	1,2
	<b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> 1. подготовка доклада «Международное коммерческое посредничество и представительство»; 2. подготовка к тесту по темам «Выполнение работ и оказание услуг в международном коммерческом обороте», «Международный коммерческий оборот прав на результаты интеллектуальной деятельности».	4	
	<b>Самостоятельная работа обучающихся: Международное коммерческое посредничество и представительство:</b> 1. Общее понятие международного торгового посредничества и его основные	4	2,3

	<p>формы.</p> <p>2. Дистрибьюторство (дилерство).</p> <p>3. Общее представление о международном коммерческом представительстве.</p> <p>Договор международного коммерческого представительства.</p>		
<b>Тема 2.4. Международный финансовый лизинг</b>	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> Понятие финансового лизинга. Источники правового регулирования международного финансового лизинга. Договор международного финансового лизинга. Контроль условий и сроков хранения и транспортирования товаров, обеспечение их сохраняемости, проверка соблюдения требований к оформлению сопроводительных документов.</p>	4	1,2
	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b></p> <p>1. подготовка доклада «Международные перевозки»;</p> <p>2. подготовка к тесту по темам «Международное коммерческое посредничество и представительство», «Международный финансовый лизинг».</p>	4	
<b>Тема 2.5. Международные перевозки</b>	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся: Международные перевозки:</b></p> <p>1. Понятие и виды международных перевозок.</p> <p>2. Источники правового регулирования международных перевозок.</p> <p>3. Договоры в сфере международных перевозок.</p> <p>4. Международные автомобильные перевозки.</p> <p>5. Международные железнодорожные перевозки.</p> <p>6. Международные воздушные перевозки.</p> <p>7. Международные морские перевозки.</p> <p>8. Линейное судоходство.</p> <p>9. Международные перевозки грузов в смешанном сообщении.</p>	4	2,3
<b>Тема 2.6. Страхование в международном коммерческом обороте</b>	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> Понятие страхования. Виды страхования. Источники правового регулирования страхования.</p>	2	1,2
	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> подготовка доклада «Страхование в международном коммерческом обороте».</p>	2	
	<p><b>Самостоятельная работа обучающихся: Страхование в международном коммерческом обороте:</b></p> <p>1. Общая характеристика правового регулирования страховой деятельности.</p> <p>2. Договоры страхования.</p> <p>3. Государственное регулирование и контроль страховой деятельности.</p> <p>4. Правовое регулирование страховой деятельности в зарубежных странах.</p> <p>5. Международное коммерческое страхование.</p>	4	2,3

	<b>Самостоятельная работа обучающихся:</b> подготовка к зачету	2	
	<b>Дифференцированный зачет</b>	2	2,3
	<b>Всего</b>	<b>96</b>	

Для характеристики уровня освоения учебного материала используются следующие обозначения:

1. – ознакомительный (узнавание ранее изученных объектов, свойств);
2. – репродуктивный (выполнение деятельности по образцу, инструкции или под руководством);
3. – продуктивный (планирование и самостоятельное выполнение деятельности, решение проблемных задач).

### **3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ**

#### **3.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению**

Реализация учебной дисциплины требует наличия кабинета по профилю дисциплины.

##### Оборудование учебного кабинета:

- мебель по количеству студентов,
- доска,
- наглядные пособия, дидактические средства.

##### Технические средства обучения:

- персональные компьютеры,
- мультимедиа-проектор,
- программное обеспечение (Linux Mint, Apache OpenOffice, Kaspersky Anti-Virus (Пробная версия), Консультант Плюс, браузер).

#### **3.2. Информационное обеспечение обучения**

**Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы**

Основные источники:

1. Международное коммерческое право: учебник / В. Ф. Попондопуло [и др.] под ред. В. Ф. Попондопуло. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2017 г. <https://docviewer.yandex.ru/view/99898365>

#### 4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

**Контроль и оценка** результатов освоения дисциплины осуществляется преподавателем в процессе проведения устных опросов, практических занятий, выполнения обучающимися индивидуальных и групповых заданий, контрольной работы, а также в ходе дифференцированного зачета.

Результаты обучения (освоенные умения, усвоенные знания)	Формы и методы контроля и оценки результатов обучения
1	2
В результате освоения дисциплины обучающийся должен уметь:	
<b>уметь:</b> • ориентироваться в международной коммерческой терминологии;	Устный опрос по теме Практическое занятие Решение практических ситуаций Деловая игра
• анализировать и применять международные нормативно-правовые акты;	Устный опрос по теме Практическое занятие Решение практических ситуаций Деловая игра
• аргументированно доказывать обоснованность включения отдельных положений в коммерческие договоры с контрагентом;	Устный опрос по теме Практическое занятие Решение практических ситуаций Деловая игра
• проводить научно-исследовательскую и аналитическую работу с • использованием источников международного коммерческого права;	Устный опрос по теме Практическое занятие Решение практических ситуаций Деловая игра
• собирать, систематизировать и обобщать информацию о внешнеэкономических процессах;	Устный опрос по теме Практическое занятие Решение практических ситуаций Деловая игра
В результате освоения дисциплины обучающийся должен знать:	
• основные понятия международного коммерческого права, ориентироваться в источниках МКП;	Устный опрос по теме Практическое занятие Решение практических ситуаций Деловая игра
• особенности статуса различных субъектов и правового регулирования объектов МКП;	Устный опрос по теме Практическое занятие Решение практических ситуаций Деловая игра
• специфику и основные источники правового регулирования различных видов международных коммерческих сделок, международного посредничества, международных расчетов, международной	Устный опрос по теме Практическое занятие Решение практических ситуаций Деловая игра

инвестиционной деятельности, международных перевозок;	
--	--

## Вопросы итогового контроля

1. Понятие международного коммерческого права
2. Источники международного коммерческого права
3. Субъекты международного коммерческого права
4. Трансграничная несостоятельность
5. Объекты международного коммерческого права
6. Понятие международных коммерческих сделок
7. Виды международных коммерческих сделок
8. Международная купля-продажа товаров
9. Публичный порядок в сфере международного коммерческого оборота
10. Разрешение международных коммерческих споров
11. Международный коммерческий арбитраж
12. Международная купля-продажа товаров
13. Международный финансовый лизинг
14. Международная инвестиционная деятельность
15. Международная деятельность по экспорту и импорту работ и оказанию услуг
16. Международная торговля правами на результаты интеллектуальной деятельности
17. Международное коммерческое посредничество
18. Международное коммерческое представительство
19. Международные перевозки
20. Страхование в международном коммерческом обороте
21. Установление контактов с деловыми партнерами, заключение договоров и контроль их выполнения, предъявление претензии и санкции
22. Приём товаров по количеству и качеству
23. Определение основных экономических показателей работы организации, цены, заработной платы
24. Расчёт товарные потерь и реализация мероприятий по их предупреждению или списанию
25. Контроль условий и сроков хранения и транспортирования товаров, обеспечение их сохраняемости, проверка соблюдения требований к оформлению сопроводительных документов

<b>Процент результативности (правильных ответов)</b>	<b>Качественная оценка индивидуальных образовательных достижений</b>	
	<b>балл (отметка)</b>	<b>вербальный аналог</b>
85-100	5	отлично
70-84	4	хорошо
50 - 69	3	удовлетворительно
Менее 50	2	неудовлетворительно



## 5. ЛИСТ ИЗМЕНЕНИЙ И ДОПОЛНЕНИЙ, ВНЕСЕННЫХ В РАБОЧУЮ ПРОГРАММУ

№ изменения, дата изменения; № страницы с изменением	
<b>БЫЛО</b>	<b>СТАЛО</b>
Основание:  Подпись лица внесшего изменения	